



Tu puente financiero entre
Europa y Venezuela

Tu pago, un clic

● EL PROBLEMA

Enviar dinero a Venezuela es **caro y complejo**.

Ninguna app global está hecha para su realidad regulatoria.

~6%

de coste medio por envío

casi el doble de la meta ONU (<3%)

20+ años

de control cambiario

múltiples tasas y mercado paralelo

US\$3.800M

en remesas al año a Venezuela

+6M migrantes · ~35% de hogares dependen

● CONTEXTO

Del problema a la oportunidad



Problema

● Altas comisiones

● Riesgos en transacciones

● Tiempo prolongado

● Opciones limitadas



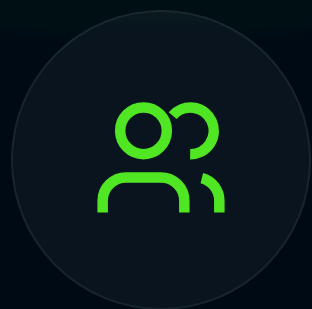
Oportunidad

● +800.000 venezolanos

● Insatisfacción con servicios actuales

● Digitalización acelerada

● Envíos frecuentes



Público Objetivo

01

Venezolanos residentes en España

02

Edades de 25 a 55 años

03

Ticket promedio de €20 a €400

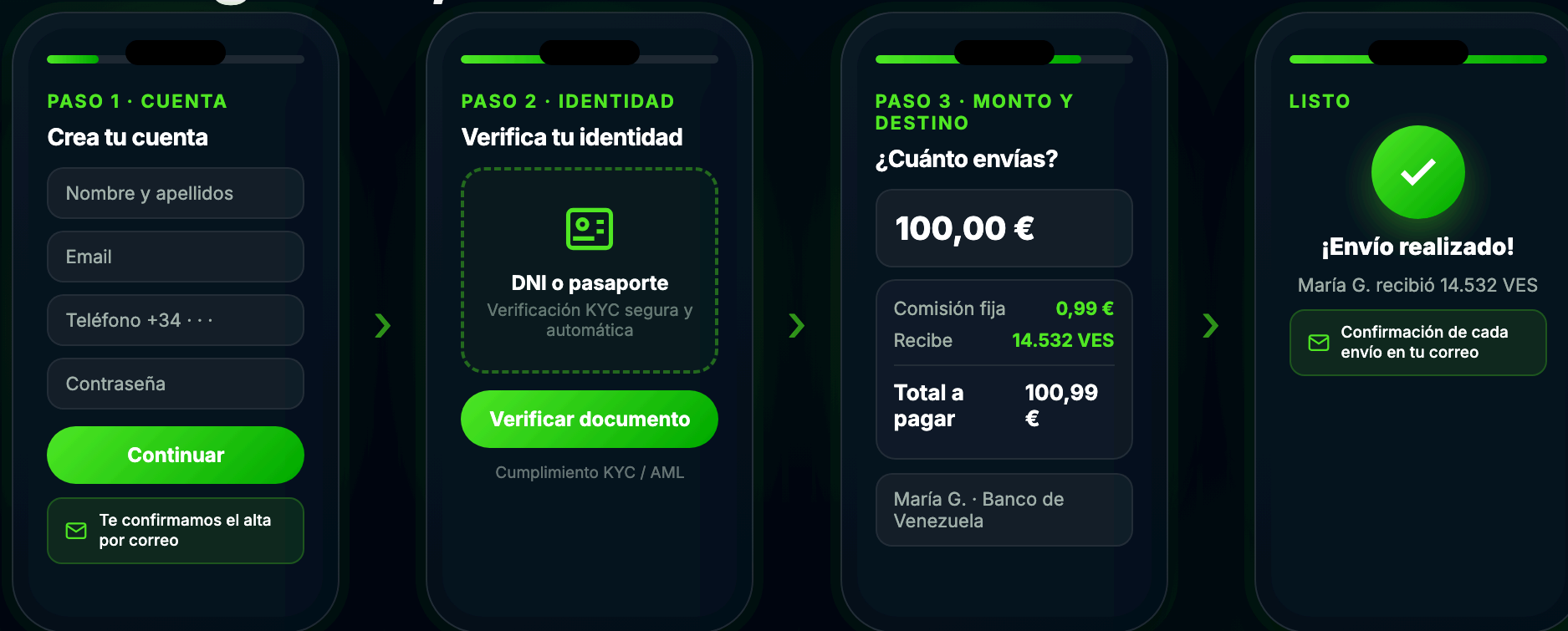
● POSICIONAMIENTO

REMIO vs. competidores

Proveedor	Comisión aproximada	Tiempo de entrega	Especializado en comunidad venezolana
Bancos tradicionales	30–50€ fijo + tipo de cambio poco competitivo	2–5 días hábiles	No
Ikualo	1€ + 4–6% del monto	Minutos / horas	Sí
Remittven	1€ + ~4%	Minutos – horas	Sí
Curiara	3,95€ + 2–3%	15 min – 3 horas	Sí
Wise / Remitly	10%, tipo de cambio real	Minutos – 2 días	No
REMIO (propuesta)	0,99 € fija + spread transparente	Minutos	Sí — app y contenido para la diáspora

● PRODUCTO · EL PRIMER ENVÍO

Registro regulado, **en menos de 5 minutos** desde el móvil

**1** Crea tu cuenta
datos + alta segura**2** Verifica identidad
KYC · DNI o pasaporte**3** Monto y beneficiario
comisión fija 0,99 € · ~20 bancos VE**4** Envías y sigues
☑ confirmación por correo

● PRODUCTO · RETENCIÓN

El segundo envío toma **3 pasos**

La fricción de cumplimiento se paga **una sola vez**. Desde el botón flotante “Enviar”, el usuario recurrente elige un beneficiario guardado y confirma — tan rápido como cualquier app de pagos.

 primer envío → **3** reenvío



Botón “Enviar” siempre a mano

FAB + navegación inferior de 5 pestañas: Tasas · Beneficiarios · Métodos · Ayuda · Perfil.



Beneficiarios y métodos guardados

Reutilizables y marcables como favoritos para envíos en segundos.



● PRODUCTO · INFRAESTRUCTURA

Backoffice y CRM **operando en tiempo real**

Cada usuario, beneficiario y transacción se sincroniza a un ERP de cumplimiento en el momento. La operación de remesas ya está construida y funcionando.

 App PWA

- Instalable, sin App Store
- Onboarding + KYC
- ~20 bancos venezolanos mapeados

 **API segura**

- Órdenes en tiempo real
- Cifrado AES-256 · TLS 1.3
- Trazabilidad extremo a extremo

 **Odoo CRM/ERP**

- Sync del remitente al crear cuenta
- Registro fiscal / AML
- Mapeo 1:1 verificado en producción

 **Amazon SES**

- Comunicación transaccional al correo
- Altas y verificaciones
- Confirmación de cada envío

 **Panel Admin**

- Gestión de tasas
- Cola de movimientos a aprobar
- Analítica del negocio

Verificación biométrica (KYC con proveedor externo) en integración; el resto del flujo transaccional ya es funcional contra base de datos real.

● CÓMO FUNCIONA

Modelo Operativo

España

- Onboarding digital
- Recibe euros
- Plataforma web / app
- Cumplimiento PSD2 / AML / RGPDD
- Protección de datos

API Segura

- Órdenes en tiempo real
- Conciliación automática
- Trazabilidad

Venezuela

- Conversión de divisas
- Liquidación bancaria
- Ejecución OTC

● DESARROLLO DE MERCADO

Tamaño del mercado

Del mercado total al obtenible — corredor España → Venezuela. **Cifras en USD · escala logarítmica.**

**SAM Cripto · ~\$195M**

65% del corredor opera vía USDT/P2P — excluido del SOM por operar fuera del perímetro regulado.

SAM Formal · ~\$105M

35% del corredor por canales regulados — base del cálculo del SOM.

SOM · ~\$15M

5% del SAM Formal, capturable en 3 años con licencia BdE + FCA.

● CRECIMIENTO

Estrategias Go-to-Market

1

Lanzamiento focalizado

Zonas de alta concentración venezolana: Madrid, Comunidad Valenciana, Barcelona.

2

Marketing comunitario

Alianzas con creadores de contenido, asociaciones de migrantes e iglesias.

3

Programa de referidos

Entre connacionales, la confianza boca-a-boca es clave en remesas.

4

Incentivo inicial

Primeras transferencias con fee reducido para adquisición de usuarios.

● TRACCIÓN

Hitos y avances



Validación financiera



Aplicación móvil desarrollada



Estructura legal en España



Primeras alianzas tecnológicas



● MODELO DE NEGOCIO

Precio, activación y métricas



Precio

- **Comisión fija 0,99 €** · por debajo del estándar de 1 €
- Spread de cambio transparente
- Promoción inicial y descuentos por volumen



Activación

- **Mes 1–2:** Piloto
- **Mes 3–6:** Lanzamiento oficial (meta: 1000 clientes)
- **Mes 7–12:** Expansión nacional



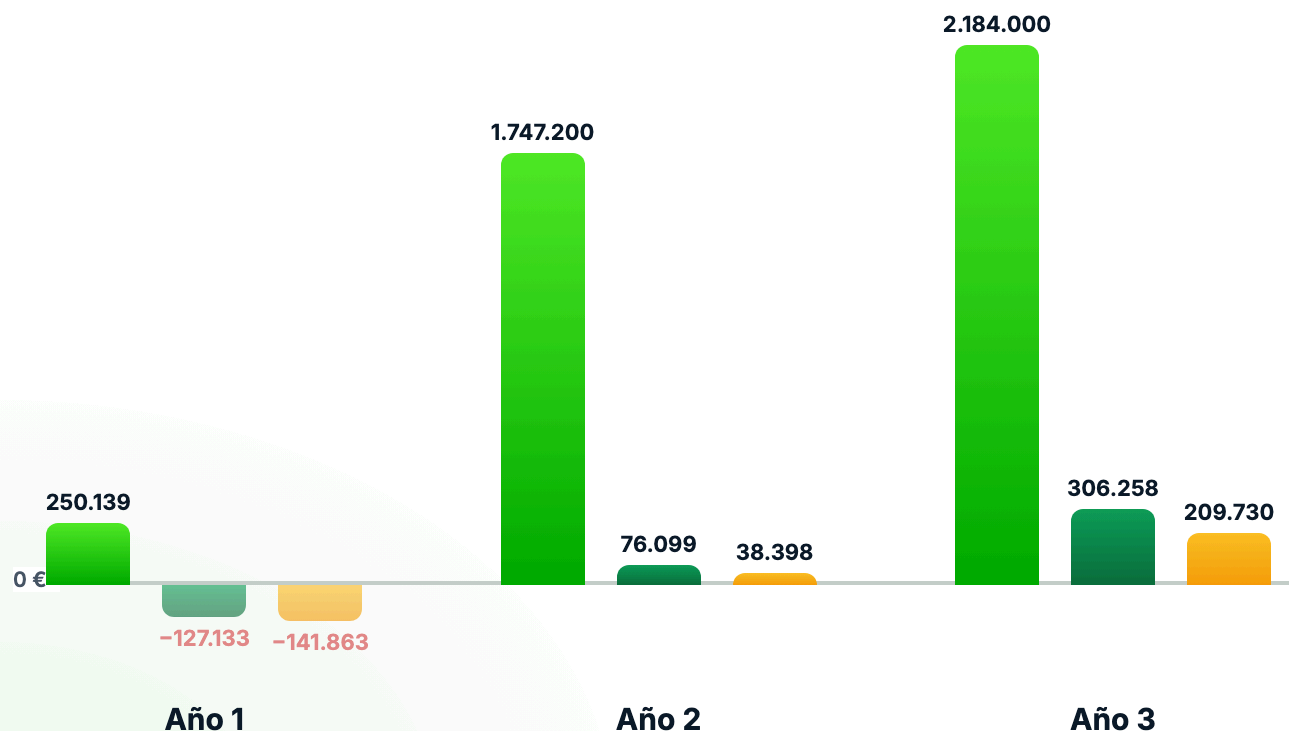
KPI's

- **CAC < €20**
- **LTV €150–200**
- **NPS > 50**
- **Churn < 5% / mes**

MODELO DE NEGOCIO

Proyecciones financieras · Año 1–3

■ Ingresos totales ■ EBITDA ■ Utilidad neta



TRAYECTORIA FINANCIERA · AÑO 1–3

8,7x

crecimiento de ingresos en 3 años

Utilidad neta positiva desde el **Año 2**WACC **11,36%** · crecimiento perpetuo **2,5%****EBITDA positivo y break-even operativo en el Año 2**

● EQUIPO

Nuestro equipo



CEO

Keybert Palencia



CTO

Juan Camilo Calderón



**Hemos redefinido la
forma en que se **envía**
dinero.**



enviaremio.com/acceso-anticipado